

Il Notiziario è consultabile anche sul sito dell'Associazione

FORUM mcT – Tecnologie per il Navale, Carrara 16 febbraio 2011

Il 16 febbraio a Carrara si svolgerà il primo appuntamento con il forum **mcT - Tecnologie per il Navale**, appuntamento verticale ad alto valore tecnologico svolto all'interno del SeaTec, evento di riferimento per la nautica e la progettazione per imbarcazioni, yacht e navi.

Con 12 mila impiegati diretti e circa 55 mila addetti, se si considera l'intera filiera tecnico-produttiva, il settore navale italiano, che comprende i comparti della nautica da diporto e della cantieristica navale, rappresenta, assieme alle attività di logistica portuale ed ai trasporti marittimi, uno dei più importanti pilastri dell'economia nazionale. Il nuovo evento organizzato da **EIOM** nella modalità verticale del Forum applicativo, grazie al contributo delle aziende partecipanti, vuole fornire nuove ed interessanti opportunità a tutto il pubblico di operatori specializzati.

mcT Tecnologie per il Navale si svolgerà, infatti, a Carrara il prossimo 16 febbraio, parte integrante del "SeaTec - Rassegna Internazionale Tecnologie su fornitura e Design per Imbarcazioni Yacht e Navi", nona edizione della manifestazione italiana dedicata alla fornitura della cantieristica navale e da diporto, nell'idea di ottimizzare le opportunità ed aumentare l'offerta tecnologica per gli interessati all'evento.

L'appuntamento, focalizzato sulle tecnologie indispensabili per lo sviluppo del settore navale (dalle soluzioni di manutenzione alla strumentazione dedicata, dai trattamenti specifici al software, alle soluzioni "intelligenti" per gli interni e così via), non potrà che giovare di questa location, che consentirà inoltre di proporre l'evento a tutti gli operatori qualificati partecipanti a Carrara.

La formula del **Forum mcT** è strutturata in modo verticale e prevede una sessione pomeridiana in collaborazione con alcune delle principali aziende del settore, così da consentire ai partecipanti di esaminare in modo diretto e specifico case histories, casi pratici applicativi, fino a interventi tecnici di stretta attualità.

Sommario

- **FORUM mcT – Tecnologie per il Navale, Carrara 16 febbraio 2011**
- **Il mondo della chimica a CHEM MED 2011, che amplia i settori merceologici**
- **QUOTE ASSOCIATIVE G.I.S.I. per il 2011**
- **FORTRONIC FORUM – gli eventi dell'elettronica organizzati da ASSODEL calendario 2011**
- **Partecipazione in area collettiva dei Soci G.I.S.I. a SPS/IPC/DRIVES ITALIA 2011 – Fiere di Parma 24-26 maggio**
- **Notizie dalle aziende associate**
- **Notizie dal mondo industriale**

Periodico mensile
iscritto al N° 586
del Registro della
Stampa del
Tribunale di
Milano in data
13/07/1989

Direttore
Responsabile:
A. Monari

Impaginazione e
Stampa: G.I.S.I.

Copia gratuita

mcT si rivolge a un target qualificato di operatori professionali quali: progettisti, responsabili tecnici, ingegneri, impiantisti, responsabili cantiere, tecnici e responsabili di produzione e manutenzione, manager, responsabili acquisti ed altri ancora.

Per info: <http://www.eiomfiere.it/mctnavale/home.asp> - www.eiomfiere.it -
tel. 02 55181842 - eiom@eiomfiere.it

IL MONDO DELLA CHIMICA A CHEM-MED 2011, che amplia i settori merceologici

Nell'anno internazionale della chimica, la manifestazione di riferimento del settore nell'area del Sud Europa e del Mediterraneo si presenta ricca di novità. Si svolgerà dal 5 al 7 ottobre 2011, nel quartiere espositivo di Fieramilanocity.

Chem-Med, l'evento biennale internazionale dedicato al mondo della chimica, torna nel quartiere espositivo di fieramilanocity **dal 5 al 7 ottobre 2011**. Proprio in occasione dell'anno internazionale della chimica, Chem-Med sarà l'unica manifestazione in Italia in grado di offrire una vetrina completa di prodotti, tecnologie, processi e strumentazione per l'industria del settore.

Chem-Med, forte del grande successo dell'edizione 2009 - che ha registrato oltre 350 espositori su una superficie espositiva di 10.000 metri quadri - nel 2011 presenta un ampliamento dei settori merceologici.

Oltre ad apparecchiature, strumentazione, tecnologie e materiali di laboratorio e di processo, rappresentati dallo "storico" marchio [RichMac](#), prevede anche materie prime per l'industria chimica e chimico-farmaceutica, engineering & plants, macchinari, attrezzature e componenti per la produzione e il processing chimico-farmaceutico, tecnologie e strumentazione di verifica, di controllo e per l'automazione, sicurezza industriale e del lavoro, camere bianche e attrezzature per ambienti in atmosfera controllata, trattamenti dei reflui e biodepurazione, smaltimento dei rifiuti tossici e nocivi.

Nell'ambito di Chem-Med 2011 una novità importante è [Watermed](#), la fiera e conferenza dedicata ad apparecchiature, tecnologie e strumentazione per il trattamento, il processo, la distribuzione, l'engineering e l'analisi delle acque e dei reflui.

Chem-Med 2011 si propone, quindi, come un evento in grado di creare nuove opportunità di business. **Giorgio Squinzi**, Presidente di **Federchimica**, al momento della sua recente nomina al vertice di **Cefic**, cui aderiscono 29.000 aziende europee che rappresentano un quarto della produzione chimica mondiale, ha dichiarato: *"Occorre potenziare gli investimenti in ricerca e sviluppo per dare un'impronta più avanzata ai nostri prodotti. La strategia dell'industria chimica europea deve poggiare su tre pilastri fondamentali: innovazione, internazionalizzazione e specializzazione. Sono concetti chiave per sostenere la sfida della globalizzazione anche per le PMI,*

che in Europa rappresentano oltre il 90% del giro d'affari dell'industria chimica".

Questi concetti fondamentali sono stati ripresi nel progetto Chem-Med 2011. La sezione espositiva della manifestazione, infatti, sarà completata da un qualificato programma di convegni nel cui ambito si discuterà, tra l'altro, di tematiche quali: lo stato della ricerca e il relativo sviluppo; le innovazioni nella strumentazione chimico-analitica; le tecniche analitiche di processo per il monitoraggio; l'ottimizzazione e il controllo di processo; il ruolo dell'impiantistica dell'industria chimica nelle biotecnologie; la nuova funzione della chimica volta alla promozione dello sviluppo sostenibile e dell'efficienza energetica; la formazione e l'impatto del comparto chimico sull'ambiente e sull'occupazione; i rapporti tra sicurezza, salute e lavoro; il trattamento e il riuso delle acque reflue industriali; la gestione delle acque di prima pioggia; la dispersione e il monitoraggio delle reti idriche.

In merito agli argomenti che saranno trattati nell'ambito di Watermed, **Adolfo Spaziani**, Direttore Generale di **Federutility**, ha affermato: *"Le imprese responsabili del servizio idrico devono gestire il ciclo dell'acqua dalla protezione dei bacini, alla captazione, trasporto e vendita su tutto il territorio servito, sino al servizio di fognatura e depurazione, garantendo per ogni fase molteplici controlli di qualità. La gestione costante e di alta qualità di un servizio universale ha ovunque costi elevati, ma le nostre tariffe sono le più basse d'Europa. L'acqua viene considerata di scarso valore anche perché incide solo per lo 0,8% sulla spesa complessiva di una famiglia: molto meno dei telefonini o delle sigarette. Watermed è un'occasione importante per rendere evidente l'impegno ed il know-how altamente tecnologico che le aziende di servizi pubblici locali garantiscono da oltre un secolo"*.

I temi da affrontare nell'ambito delle sessioni congressuali di Chem-Med sono stati scelti anche considerando che il 2011, quale anno internazionale della chimica, sarà una grande opportunità per far conoscere il ruolo fondamentale che il settore svolge nella vita di tutti e per diffondere un'immagine sempre più attenta alla sostenibilità ambientale ed alla sicurezza sul lavoro.

Al riguardo, **Giancarlo Bianchi**, presidente di **Aias**, ***l'Associazione Italiana degli Addetti alla Sicurezza***, ha dichiarato: *"La nostra associazione persegue per statuto la diffusione della cultura della sicurezza e la valorizzazione e tutela delle figure professionali operanti nel campo della sicurezza, della salute e dell'ambiente in tutti gli ambiti lavorativi. Nel nostro Comitato Tecnico Scientifico opera il Gruppo Tecnico Comparto Chimico, che si occupa della formulazione e divulgazione delle migliori prassi operative di questo settore. Collaboriamo, inoltre, con le istituzioni e con diverse associazioni operanti nel campo della prevenzione dei rischi lavorativi e in particolare, per il settore chimico, con Federchimica, che con il programma **Responsible care** ha evidenziato come questo settore risulti oggi, nonostante la potenziale pericolosità di alcune sostanze utilizzate, tra quelli che registrano il minor numero di infortuni in rapporto alle ore lavorate. Chem-Med sarà anche un'importante opportunità per tutti coloro che hanno a cuore il tema della sicurezza sul lavoro nella chimica"*.

Chem-Med 2011 può contare sui patrocini - oltre che di *Aias* e *Federutility*, già citate - di numerose altre associazioni di riferimento quali *Aidic* (Associazione Italiana di Ingegneria Chimica), *Aidii* (Associazione Italiana degli Igienisti Industriali), *Ais* (Associazione Italiana Strumentisti), *Ala* (Associazione Laboratori Accreditati), *Anipla* (Associazione Nazionale Italiana per l'Automazione), *Ascaa* (Associazione per lo Studio e il Controllo della Contaminazione Ambientale), *Assicc* (Associazione Italiana Commercio Chimico), *Cefic* (European Chemical Industry Association), *Cnr* (Consiglio Nazionale delle Ricerche), *Commissione Europea (Rappresentanza a Milano)*, *Consiglio Nazionale dei Chimici*, *Cpa* (Chemical Pharmaceutical Association), *Ctf* (Associazione Nazionale Chimici e Tecnologi Farmaceutici), *Federchimica*, *Gisi* (Associazione Imprese Italiane di Strumentazione), *Isa Italy Section*, *Ordine Interprovinciale dei Chimici della Lombardia*, *Sci* (Società Chimica Italiana), *Società Italiana di Spettroscopia Nir*.

Chem-Med 2011 si svolgerà in contemporanea con [Life-Med 2011](#), il salone delle life sciences composto da [Biotech](#) (evento internazionale e conferenza sulle biotecnologie), [Nuce International](#) (salone internazionale per l'industria nutraceutica, cosmeceutica, functional foods & drinks e health ingredients) e [Algae Europe 2011](#) (mostra-convegno sulle tecnologie di produzione e sulle applicazioni industriali dell'algalcoltura).

"La contemporaneità con questi eventi sinergici aumenterà ulteriormente la capacità di attrazione di Chem-Med - ha dichiarato **Marco Pinetti**, Presidente di **Artenergy Publishing**, la società che organizza la manifestazione .

Con l'edizione 2011, l'evento internazionale della chimica si propone sempre di più come punto di riferimento per gli operatori particolarmente interessati al grande mercato del bacino del Mediterraneo e, in particolare, per aziende, università e centri di innovazione tecnologica del comparto chimico, che richiedono una manifestazione in grado di valorizzare l'importante contributo del nostro Paese al settore".

Ulteriori informazioni su Chem-Med 2011 sono disponibili nel sito www.chem-med.eu.

QUOTE ASSOCIATIVE G.I.S.I. per il 2011

Nella riunione del 16 dicembre 2010, il Consiglio Direttivo G.I.S.I., all'unanimità, ha deliberato le seguenti quote associative per il 2011:

- € 460,00 per le aziende fino a 15 dipendenti;
- € 650,00 per le aziende da 16 a 30 dipendenti;
- € 920,00 per le aziende da 31 a 150 dipendenti;
- € 1.300,00 per le aziende con più di 150 dipendenti.

FORTRONIC FORUM – gli eventi dell'elettronica organizzati da ASSODEL – calendario 2011

Gli eventi organizzati da Assodel (Associazione nazionale fornitori elettronica) su tematiche verticali e sviluppati per favorire l'incontro tra domanda e offerta, per creare relazioni e per trasferire il know-how tecnologico, programmati nel corso del 2011, sono i seguenti:

Connect & Cable – Production day Fortronic

Milano 22 febbraio 2011

L'evento dedicato alla connessione, al cablaggio e alla produzione elettronica. - www.fortronic.it

Solar PV Technologies Fortronic

Bologna 24 marzo 2011 e Milano 29 settembre 2011

Il fotovoltaico avanzato in una giornata di approfondimento. E' il punto d'incontro per tutta la supply chain - www.solarfortronic.it

Lumen Opto Technologies Fortronic

Milano 11 - 12 maggio 2011 e Roma 1 dicembre 2011

Una giornata dedicato ai led, all'illuminotecnica e all'arte del lighting – www.lumenfortronic.it

Industrial Technologies Fortronic

Padova 9 giugno 2011

Una giornata dedicata al mondo industriale e all'incontro tra il comparto dell'elettronica e quello della meccanica – www.fortronic.it

Power Technologies Fortronic

Bologna 27 ottobre 2011

Lo storico e unico appuntamento italiano dedicato interamente *all'elettronica* di potenza – www.powerfortronic.it

*Organizzazione: Consorzio Tecnoimprese Scarl - Via Console Flaminio 19
20134 Milano, tel. 02 210 111 236 - fax 02 210 111 222*

PARTECIPAZIONE in AREA COLLETTIVA dei SOCI G.I.S.I. a SPS/IPC/DRIVES ITALIA 2011 – Fiere di Parma 24-26 maggio

Il G.I.S.I., organizza un'area collettiva di 64 mq, aperta su tre lati, a SPS/IPC/DRIVES ITALIA - Mostra-Convegno internazionale delle tecnologie per l'automazione industriale - sistemi e componenti - che si svolgerà presso Fiere di Parma dal 24 al 26 maggio 2011.

Questa manifestazione, pur ispirandosi a quella di Norimberga, è modellata per il mercato italiano e con le sue caratteristiche di verticalità settoriale e la vocazione a porsi come evento “*solution to user*”, esce dalle logiche di

prodotto per rispondere alla necessità del mercato di incontrare soluzioni concrete.

Per maggiori dettagli su questa manifestazione, potete cliccare sul relativo logo, che si trova sull'home page del sito G.I.S.I. (www.gisi.it).

Ciascuna azienda partecipante avrà a disposizione una postazione preallestita di 16 mq, che, tra l'altro, comprende:

- Banco reception dotato di sgabello, mobiletto con chiusura a chiave, tavolo e tre sedie;
- Ripostiglio centralizzato con chiusura a chiave;
- Identificazione della postazione con ragione sociale e possibilità di esporre prodotti, poster/pannelli e distribuire materiale promozionale/informativo;
- Presidio segretariale, in caso di assenza di un rappresentante dell'azienda (per fornire indicazioni ai visitatori e annotarne i riferimenti);
- Inserimento nel catalogo ufficiale SPS/IPC/DRIVES ITALIA delle voci merceologiche relative alla propria azienda;
- Presa elettrica a 220 V, 50 Hz, potenza max. 300 W.

Il costo onnicomprensivo di questa partecipazione è di € 3.980,00 + IVA.

Le postazioni d'angolo saranno assegnate in base alla priorità di adesione a questa nostra iniziativa.

NOTIZIE DALLE AZIENDE ASSOCIATE

ABB SpA – Sesto S/Giovanni (MI)

- **Transazione concordata:** ABB e Baldor annunciano di aver concordato l'offerta per l'acquisizione di Baldor da parte di ABB a 63,50 dollari per azione nell'ambito di una transazione del valore complessivo di 4,2 miliardi di dollari, incluso l'indebitamento finanziario netto per 1,1 miliardi di dollari.
- **Coerenza con la strategia ABB:** con questa transazione ABB si afferma come leader nel ricco settore dei motori industriali del Nord America, nonché leader globale per i sistemi di controllo e movimentazione nelle applicazioni industriali.
- **Portafogli estremamente complementari:** esiste una complementarità fra la posizione di leadership occupata da Baldor nel settore nordamericano dei motori industriali e la posizione di ABB come leader globale nel settore dei motori e degli azionamenti.
- **Prospettive di crescita:** questa acquisizione consentirà ad ABB di penetrare nel mercato industriale nordamericano utilizzando le forti entrate di mercato di Baldor; d'altro lato, consentirà a Baldor di espandersi a livello globale utilizzando la rete di distribuzione di ABB in campo internazionale.

- **Momento giusto:** ulteriore crescita nel mercato dei motori ad alta efficienza energetica e azionamenti grazie all'imminente entrata in vigore delle nuove norme sull'efficienza energetica nel mercato statunitense e in altri mercati.
- **Continuità:** ABB manterrà il management e il marchio di Baldor. Fort Smith rimarrà il quartier generale di Baldor, diventando anche la sede del business area integrata motori e generatori per il Nord America.
- **Sinergie significative:** si prevedono sinergie a livello di fatturato per più di 100 milioni di dollari/anno, e significative sinergie globali a livello di ricavi per un importo simile.
- **Creazione di valore:** si prevede che la transazione impatterà positivamente gli utili già nel primo anno.

La transazione colma un gap ancora presente nel portafoglio prodotti per l'automazione di ABB nel Nord America, aggiungendo l'importante linea di motori NEMA di Baldor, posizionando di conseguenza la società come leader di mercato nel settore dei motori industriali, compresi i motori ad alta efficienza energetica. Baldor aggiunge inoltre al portafoglio ABB il redditizio e in costante espansione settore della trasmissione meccanica di potenza.

Baldor è una grande società con un marchio molto forte che opera sul mercato industriale più vasto del mondo” ha dichiarato Joe Hogan, CEO di ABB. “La gamma di prodotti Baldor e la sua presenza di mercato sono estremamente complementari con i nostri prodotti, e ciò garantisce ad entrambe le società significative opportunità per offrire valore aggiunto ai clienti”.

John McFarland, Presidente del Consiglio di Amministrazione e CEO di Baldor, ha commentato: “Il nostro consiglio di amministrazione ritiene che questa transazione sia nel migliore interesse dei nostri azionisti, dipendenti e clienti.

Essa dimostra il valore che i nostri dipendenti hanno creato e la forza del nostro marchio e dei nostri prodotti sul mercato mondiale dell'automazione industriale. Siamo molto contenti dell'opportunità di entrare a far parte della famiglia ABB, che abbiamo sempre molto apprezzato.

Siamo lieti del fatto che ABB collocherà proprio a Fort Smith il proprio business area motori e generatori per il Nord America e siamo certi che questa piattaforma globale integrata ben si collocherà per capitalizzare le importanti prospettive di crescita future”.

John McFarland continuerà a presidiare questo business per sostenere un'integrazione che si prospetta piena di successo.

Baldor ha la sua sede a Fort Smith nell'Arkansas, ed è un fornitore leader nel settore dei motori industriali nel Nord America. Inoltre, Baldor offre un'ampia gamma di prodotti per la trasmissione meccanica di potenza (ad es. cuscinetti, riduttori di velocità e giunti di accoppiamento) utilizzati prevalentemente nell'industria di processo, nonché azionamenti e generatori. Il business degli azionamenti di Baldor verrà integrato nel più ampio business area azionamenti di ABB nell'intento di conseguire un'ulteriore penetrazione di questo importante segmento di mercato.

DRESSER ITALIA Srl – Masoneilan – Casavatore (NA)

Dresser Consolidated® and Dresser Masoneilan® announced the availability in the Americas of the Dresser ValvFAST program, an innovative modular stocking system. The Dresser ValvFAST program empowers channel partners to quickly and efficiently serve end customers on immediate project or maintenance, repair and overhaul needs.

Through the ValvFAST program, Dresser channel partners have access to a series of kits that will allow them to rapidly assemble customized safety and control valves for service, sometimes as quickly as within 24 hours. On-site, on-demand service reduces valve downtime for the end customer and resulting in time and cost savings.

“At Dresser, we know that time is critical when it comes to replacing valves. That’s why we created our ValvFAST program, to ensure that our partners are equipped to serve their customers quickly, efficiently and in the time period they need,” said Gary Ostrowski, director of aftermarket product management for the Flow Technologies segment of Dresser Inc. “The ValvFAST program gives our partners more control over their inventory by providing the flexibility to assemble custom solutions rather than being bound by the products they have in stock. In the end, both our customers and channel partners win with ValvFAST.”

The ValvFAST program currently includes Dresser Masoneilan’s flagship globe valve, the 21000 series. The 21000 series serves many applications in operating environments around the world, and can now be built to order at Dresser certified locations. Dresser’s ValvFAST program will soon serve additional Dresser Consolidated and Dresser Masoneilan products, including the Camflex® universal control valve, the Dresser Masoneilan 41000 series and the V-Max control ball valve.

To learn more about the ValvFAST program, visit <http://valvfast.dresser.com> or contact your Dresser Regional Sales Manager.

INVENSYS SYSTEMS ITALIA SpA – Cinisello Balsamo (MI)

Invensys Operations Management, a global provider of technology systems, software solutions and consulting services to the manufacturing and infrastructure operations industries, has introduced a new HART-enabled plug-in migration solution for Fisher PROVOX® Series 20 distributed control systems (DCS). Fisher PROVOX users can now easily upgrade to the advanced Foxboro® I/A Series® DCS, taking advantage of HART® field communications functionality, along with groundbreaking InFusion™ enterprise control system (ECS) technologies to achieve control excellence, without the need for rewiring.

Well-proven Invensys plug-in migration technology minimises cost, risk and process downtime because the upgrade can be accomplished without replacing field wiring, termination assemblies, system enclosures or power supplies. Invensys replaces the Fisher PROVOX input/output (I/O) modules

with new Foxboro I/A Series I/O modules especially designed to plug directly into the existing PROVOX system nests.

This unique approach is virtually risk-free, providing reversibility if needed. The actual system switchover can be accomplished in hours, with minimal—if any—costly process downtime.

With more than 26 million devices installed worldwide, the HART communications protocol is the leading communication technology for intelligent process measurement, control instrumentation and control systems. The Foxboro I/A Series I/O modules for the Fisher PROVOX DCS are based on Invensys Operations Management's latest I/A Series 200 Series fieldbus module technology, providing HART capability for better device diagnostics and overall asset management.

“Invensys brings new meaning and value to the term ‘migration,’” said Betty Naylor-McDevitt, director, control & safety solutions, Invensys Operations Management. “We make migrating from a legacy control system to a modern control system easy, low-risk and cost-effective.

In addition, the resulting new DCS provides the foundation and components for easily expanding into a powerful InFusion Enterprise Control System, with the ability to openly add additional hardware and software capabilities. This helps users leverage existing Invensys and third-party systems to achieve control and overall operational excellence.”

The new Foxboro I/A Series I/O modules for Fisher PROVOX systems feature:

- Rugged, optionally redundant/fault-tolerant 200 Series I/O for nonstop analog, discrete and HART digital field communications;
- High-performance, optionally-redundant/fault-tolerant ZCP- and FCP-270 control processors, which provide the power, flexibility and reliability needed to implement today's demanding unit- and plant-wide process control strategies;
- The new I/A Series Field Device Manager, which takes advantage of both EDDL and FDT fieldbus technologies to reduce configuration, commissioning and ongoing support costs for intelligent field devices over the instruments' entire life cycles;
- Mesh Control Network, which takes full advantage of proven commercial networking technologies to help ensure unconstrained performance and nonstop communications over the process control network.

Invensys' unique and proven plug-in migration solution has helped more than 1,000 customers worldwide modernise their operations.

Invensys also provides plug-in solutions for legacy Honeywell® TDC2000 and TDC3000, Bailey® NET 90 and INFI 90, Fisher PROVOX S10 and S20, Westinghouse® WDPF, Siemens Moore APACS®, Taylor™ MOD 300 and Foxboro SPECTRUM™ and SPEC 200™ users.

For more information, visit www.iom.invensys.com/migration.

NOTIZIE DAL MONDO INDUSTRIALE

DA ELETTRONICA LE DIFESE PER L'EUROFIGHTER

I pretoriani dell'Eurofighter: vale oltre 100 milioni di euro per Elettronica, azienda romana di cui è socio di riferimento la famiglia Benigni, la commessa per fornire i sistemi di difesa e guerra elettronica alla terza tranche del caccia europeo (Efa).

Elettronica partecipa al consorzio internazionale EuroDass fra le quattro nazioni che hanno promosso il programma (con Gran Bretagna, Germania e Spagna) e che, secondo la prassi dei grandi contratti della difesa in Europa, si spartiscono le commesse di produzione.

Il consorzio fornirà il sistema Praetorian, nucleo del sistema di auto protezione elettronica progettato per il velivolo europeo. Questi apparati, precisa l'azienda guidata dal presidente Enzo Benigni, garantiscono al pilota una completa consapevolezza della situazione, con l'allarme e l'identificazione delle minacce radar e missilistiche e l'attuazione immediata ed automatica di tecniche di contrasto elettronico. La commessa della tranche 3A del contratto di produzione dell'Efa prevede la consegna di sistemi Praetorian per il lotto ulteriore di 95 velivoli Typhoon, di cui 21 all'Italia.

Le consegne cominceranno a metà 2012 e si concluderanno a fine 2014. Finora sono stati consegnati i sistemi per i 121 velivoli della prima tranche e per circa 120 sui complessivi 236 aerei della seconda, quindi oltre 240 "pezzi". Gli ordini finora ricevuti da Elettronica per il Praetorian ammontano a 1,5 miliardi di euro.

E' ITALIANO L'IMPIANTO FOTOVOLTAICO PIÙ GRANDE D'EUROPA

In soli 9 mesi è stato interconnesso completamente il più grande impianto fotovoltaico d'Europa, realizzato a San Bellino, in provincia di Rovigo. L'impianto è composto da 2.800 pannelli solari disposti su circa 850.000 metri quadrati (una superficie pari a quella di circa 120 campi da calcio).

Per l'impianto di San Bellino sono stati usati 840 km di cavi, 50 km di tubature, 6.090 tonnellate di acciaio con 57.885 aste a supporto dei pannelli. La potenza installata è di circa 70 MW, in grado di soddisfare il fabbisogno energetico di 16.500 famiglie, mentre saranno circa 40 le tonnellate di anidride carbonica non immesse in atmosfera.

Dai proventi del Conto Energia, alla società di investimenti statunitense First Reserve proprietaria dell'85% dell'impianto, deriveranno introiti per circa 43 milioni di euro.

FRANCO TOSI, COMMESSA DA 40 MLN DI EURO IN NICARAGUA

Una commessa da 40 milioni di euro e la prospettiva di importanti ricadute sull'indotto del settore della meccanica per l'energia: è quanto Franco Tosi Meccanica ha messo a segno in Nicaragua, dove si occuperà della riabilitazione di quattro gruppi idroelettrici per 100 megawatt totali, installati

in impianti tra i più importanti del Paese. Le trattative con l'Empresa Nicaraguense de Electricidad (Enel) del Nicaragua erano cominciate un anno fa, come racconta Mario Scandellari, amministratore delegato di Franco Tosi Meccanica: "Eravamo in 32 a concorrere per questa operazione finanziata dal Banco centro americano, poi la rosa è stata ridotta a tre e abbiamo gareggiato contro due tra i maggiori player mondiali". L'offerta della società di Legnano, fondata nel 1881 e detenuta al 75% da Gammon India Limited dal giugno 2008, è stata premiata perché due dei quattro gruppi idroelettrici erano stati prodotti proprio dalla Franco Tosi e perché, spiega ancora Scandellari, "nonostante fossimo gli operatori più piccoli, la nostra proposta era tecnicamente migliore per il tipo di intervento. L'impianto ha 40 anni di attività alle spalle e noi interverremo per estendere la vita utile di altri 25 anni". La commessa garantirà anche ricadute per l'indotto, è convinto l'amministratore delegato, e non solo sul distretto industriale dell'energia lombardo voluto da Confindustria Alto Milanese del quale Franco Tosi fa parte.

MAXI-ORDINE AD AGUSTA WESTLAND

In sordina, l'Aeronautica militare ha avviato un impegnativo programma di rinnovo della flotta di elicotteri da combattimento, ricerca e salvataggio.

Il piano prevede l'acquisto di 22 nuovi velivoli, prodotti da Agusta Westland, l'azienda di punta del gruppo Finmeccanica.

Il valore è di circa 1.200 milioni di euro diluiti in alcuni anni.

Il finanziamento verrà in parte coperto con le risorse del Ministero dello Sviluppo economico, la stampella che sostiene molti programmi della Difesa. L'avvio del programma è stato riferito dalla rivista "Aviaton week" e confermato al Sole 24 Ore da fonti del settore.

Il rinnovo della flotta si basa su due diversi prodotti: 10 macchine più leggere di tipo Aw139 e 12 del modello Aw101, lo stesso della fornitura alla Casa Bianca nel 2005, con l'elicottero del Presidente. Il primo capitolo è il meno costoso con un onere di circa 200 milioni di euro, per "l'acquisizione" di dieci nuovi elicotteri di categoria media per l'espletamento della funzione Sar (search and rescue), come si legge nel programma pluriennale presentato dal Ministero della Difesa per il parere del Parlamento.

La commissione Difesa del Senato ha dato il via libera, con l'astensione del Pd, il 13 ottobre 2010. Secondo il Presidente e relatore, Gianpiero Cantoni, "l'acquisizione dei velivoli è una soluzione temporanea per garantire le necessarie funzioni di soccorso in attesa della definizione di un programma relativo a un elicottero pienamente adeguato all'impiego nei moderni scenari. Le macchine vanno a sostituire i vecchi Ab212, che hanno circa 20 anni.

"I nuovi elicotteri, ha spiegato Cantoni, saranno chiamati ad assolvere missioni circoscritte al territorio nazionale o limitrofo, ed in condizioni di assenza di minaccia (che comprendono il soccorso nazionale di pace in favore di velivoli della Nato, il contributo alle operazioni di salvaguardia della vita umana e l'evacuazione aero-medica), operando in ogni condizione di volo".